

Die mdex GmbH ist mit mehr als 4.800 Kunden einer der führenden ICT-Dienstleister für verschlüsselte Datenkommunikation über Mobilfunk, DSL und Satellit.



Seit 1997 verbinden wir mit unseren Technologien und Dienstleistungen Windparks und Solarkraftwerke, Roboter, Energie- und Gebäudetechnik, Sicherheitseinrichtungen sowie Fahrzeuge, Maschinen und Produktionsanlagen.

Das Leistungsspektrum von mdex umfasst die gesamte Bandbreite der Netzwerkkomponenten wie Router, SIM-Karten, IP-Services, Verschlüsselung und ein eigenes Rechenzentrum, das es mdex ermöglicht, seinen Kunden hochsichere und hochverfügbare Lösungen anzubieten. So können wir ICT-Lösungen für M2M-, Industry 4.0 und IoT-Projekte für Industrie, Handel und Mittelstand planen und auch betriebsfertige Gesamtlösungen für unterschiedlichste Anwendungsszenarien und Branchen ab Bestellmengen von nur einer Einheit anbieten.

Für unseren Vertrieb suchen wir einen

Mitarbeiter (m/w/d) im Außendienst als Sales Manager DACH

Ihre Aufgaben

- Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen, Region D/A/CH
- Individuelle Beratung von Interessenten und die Gewinnung von potenziellen Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Produktmanagement und Marketing
- Ausarbeitung individueller Kundenangebote in Absprache mit dem Pres-Sales-Bereich
- Vorstellung der Systeme und Lösungen sowie deren Merkmalen und Einsatzmöglichkeiten
- Analyse der Kundenbedürfnisse und Erkennen von Marktchancen

Unsere Anforderungen

- Gutes technisches Verständnis insbesondere der mobilen Datenübertragung
- Kenntnisse des m2m-IoT Systems
- Sie haben eine sehr gute Kommunikationsfähigkeit, sowohl mit Kunden als auch mit Ihrem Team
- Bachelor-Abschluss, Master/Ingenieurabschluss sehr bevorzugt alternativ kaufmännische Ausbildung sowie Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kenntnisse in Microsoft Office

In enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und der Technik übernehmen Sie Verantwortung für Ihren Kundenstamm und engagieren sich für die Weiterentwicklung unserer Produkte.

Wir bieten Ihnen

eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabenstellung in einem dynamisch wachsenden Zukunftsmarkt, in der eigene Ideen willkommen sind in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien und einer motivierten, freundlichen Arbeitsatmosphäre.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung- gerne per Mail.

mdex GmbH

Gesa Land, 22889 Tangstedt / Hamburg,
karriere@mdex.de, 04109-555-0

www.mdex.de

Die mdex GmbH ist Teil der Wireless Logic Gruppe.